

# LinkedIn Efficace:



**Come sfruttare LinkedIn per creare relazioni e potenziare il tuo business.**

LinkedIn è il social network professionale più usato al mondo, che nel 2017 raggiunge il mezzo miliardo di iscritti, di cui 10 milioni in Italia (Milano ad esempio è tra le città più connesse alla sua rete).

LinkedIn è un grande strumento per le aziende, che permette di raggiungere un target professionale. Questo vale sia per le pagine aziendali che per i profili personali. Ma essere presenti non basta: impara come estendere il tuo network rapidamente costruendo solide relazioni e ottenendo visibilità per trovare nuovi clienti, fornitori, collaboratori in maniera gratuita per far crescere la tua attività.

## Cosa apprendrai in questo corso:

- Cos'è LinkedIn oggi
- Perché utilizzare LinkedIn (opportunità e rischi nel non essere presenti)
- Obiettivi (strutturare un profilo efficace + definire una propria strategia)
- Pianificazione: Obiettivi + Misurazione
- Istruzioni per costruire un profilo efficace (Identità Digitale)
- Dare valore alla rete con contenuti (costruire la propria Reputazione)
- Tips & Tricks per scalare al meglio la visibilità all'interno del social

## Relatore: Daniele Manucci



15 anni d'esperienza nel settore commerciale e gestione rete vendita nell'ambito tlc.

Seguo con interesse reti di network e social media. Master in Social media Manager nel 2016 con Ninja Marketing. Ritengo ormai superate le differenze tra relazioni online e offline.

Questo il mio profilo LinkedIn, dove trovi riferimenti alle mie attività:  
<https://www.linkedin.com/in/danielemanucci/>

Qui i riferimenti di un sessione effettuata presso CDO Rimini:  
<https://goo.gl/kq75kd>

# LinkedIn Efficace:



## Salvatore Pisani

Avvocato penalista  
associato con studio legale  
tributario Reali Sgamma di  
Roma

12 giugno 2017, Daniele ha  
lavorato con Salvatore nello  
stesso gruppo

Daniele è un ottimo professionista. Preciso, preparato e determinato nel raggiungere i propri obiettivi. Il corso di oggi è stato utilissimo per aprire una finestra sul funzionamento dei social per migliorare il proprio business. È un piacere e un onore lavorare con lui. Lo consiglio a tutti coloro vogliono approfondire il tema .



## massimo gabellini

General Manager presso  
1Sticket Travel, Commercial  
Director presso  
Oltremare/Aquafan, Sales  
Manager presso  
Mirabilandia

8 gennaio 2018, massimo era  
un cliente di Daniele

Sono entrato in contatto con Daniele nel suo ruolo di formatore nel corso di un incontro organizzato recentemente da CdO. Ho apprezzato non solo le sue elevate competenze professionali, ma, soprattutto, le sue doti di comunicatore e la sua notevole capacità di entrare immediatamente in sintonia con gli interlocutori. Estremamente chiaro ed efficace nell'esposizione, è stato abilissimo nel mettere interlocutori di diverse età, formazione ed esperienze professionali, in condizioni di entrare immediatamente nell'argomento oggetto dell'incontro e di apprezzarne la validità



## Elisa Donati

Secretary homeopathic  
ambulatory

June 13, 2017, Elisa was a client  
of Daniele's

Ho conosciuto Daniele in occasione di un corso su LinkedIn, svoltosi nella sede degli incontri di BNI.

La spiegazione e lo sviluppo dell'argomento sono stati interessanti e utili.

La capacità espositiva di Daniele denota immediatamente la sua preparazione e disinvoltura nella comunicazione in pubblico.

Grazie per i tuoi consigli !

Elisa



## Muggittu Gianluca

Consulente Digitale |  
Strategia Digitale | Strategic  
Planner

14 maggio 2018, Muggittu ha  
lavorato con Daniele in gruppi  
diversi

Ho partecipato ad un corso sull' utilizzo di LinkedIn tenuto da Daniele.

Il corso fornisce ottimi strumenti per un corretto utilizzo dello strumento ed è consigliato a tutti coloro che vogliono trovare un nuovo modo di fare prospecting.

Complimenti Daniele!



semplicemente